



kerhotoiminnan käynnistäminen

Sisältö

Millaista kerhotoimintaa järjestämme?	4
Kerhon hallinto ja talous	5
Kerhomme resurssit (ohjaajat ja tilat)	6
Mainonta ja markkinointi	8
Kerholaiset	9
Konseptit kerhotoiminnan tueksi	11



Kerhotoiminnan käynnistäminen

Kerhotoiminnan käynnistämiseen on monia syitä. Tavoitteena voi olla jäsenmäärän lisäys, palvelun tarjoaminen tai toiminnan kehittäminen – tai nämä kaikki yhdessä. Seura määrittelee jo suunnitteluvaiheessa millaista toimintaa, ja millaisella konseptilla, se haluaa kerhossa toteutettavan. Tämä vaikuttaa niin ohjaajien kouluttamiseen kuin markkinointisuunnitelmankin tekoon.

Olipa kerhotoiminnan käynnistämisen syy mikä tahansa, on sen suunnitteluun ja valmisteluun syytä varata – ja käyttää – tarpeeksi aikaa.

Tämä opas on tehty pääasiassa lasten kerhotoiminnan käynnistämisen tueksi, mutta on soveltuvien osin hyödynnettävissä minkä tahansa harrasteryhmän käynnistämiseen.



säbäkipinä |



SALIBANDY
Love the way you play.

Millaista kerhotoimintaa järjestämme?

Ajankohdalla on suuri merkitys toiminnan käynnistämisessä. Hyvä hetki uuden kerhon aloittamiselle on kouluvuoden alku; silloin monissa perheissä mietitään lasten harrastuksia.

Kerhotoiminta voi olla säännöllistä, viikoittain tapahtuvaa toimintaa. Se voi yhtä hyvin olla myös muuttaman kerran rupeama, joka tarjoaa mahdollisuuden tutustua lajiin – tai useampiin lajeihin. Muiden seurojen kanssa voi tehdä yhteistyötä mm. monilajikerhototeutuksilla, jolloin vastuu jaetaan useampien toimijoiden kesken.



Käynnistyypä kerhotoiminta mihin aikaan vuodesta tahansa, suunnittelu kannattaa aloittaa hyvissä ajoin. Hyvän hallintotavan mukaisesti varmistaa, että kerhot on huomioitu päätöksenteossa. Onko kerhotoiminnan käynnistäminen linjassa seuran strategian kanssa? Onhan kerhotoiminnan käynnistäminen kirjattu toimintasuunnitelmaan ja huomioitu budjetissa? Entä löytyykö hallituksen kokouspöytäkirjasta maininta, että kerhotoiminta on päätetty käynnistää?

Jotta kerhotoiminta voi onnistua, on tärkeää pohtia millaiselle kerhotoiminnalle on seuran toimintaympäristössä sijaa ja tarvetta. Käynnistämmekö salibandyn lajikerhon? Vai yhden tai useamman muun seuran kanssa monilajikerhon? Olisiko koulu- maailmaan yhteydessä toteutettava kerho tai ilta- päiväkerho tarpeen? Vai lähdemmekö liikuttamaan perheitä Lapsi-vanhempi -toiminnan myötä? Jotain muuta, mitä?

★ TARKISTA

- ✓ Kerhotoiminnan perustamisesta on päätetty hallituksen kokouksessa.
- ✓ Kerhotoiminta on mainittu toimintasuunnitelmassa.
- ✓ Kerhotoiminta on huomioitu seuran budjetissa.

Kerhon hallinto ja talous

Kerhotoiminnan hallinnointi on syytä hoitaa seuran toiminnanohjausjärjestelmän kautta.

Suosittelimme jäsenseuroja ottamaan käyttöönsä vahvalla tietosuojalla varustetun [Suomisport-seura-palvelun](#) , jonka avulla on hoidettavissa tapahtumailmoittautumiset, laskutus ja laskujen seuranta. Hyödynnä toiminnanohjausjärjestelmää myös kerhon viestintään.

OVATKO KERHOLAISET SEURAN JÄSENIÄ?

Hyvässä hallintotavassa osataan eritellä **jäsenyyden** ja **asiakkuuden** erot. Seuran säännöissä määritellään, voiko seura järjestää toimintaa myös ei-jäsenille. Tämä on merkityksellistä kerhotoiminnan hallinnon näkökulmasta ja voi vaikuttaa siihen päätökseen, millaista kerhotoimintaa seuran on mahdollista käynnistää.

Jäsenmaksua ei voi sisällyttää osaksi kerhomaksua, vaan jäsenmaksu maksetaan aina erikseen. Jos seuran järjestämän toiminnan edellytyksenä on jäsenyys seurassa, on jäseneksi liittyminen toteuttava myös kerhotoiminnan kohdalla hyvän hallintotavan mukaisesti. Jäseneksi haluavat ilmaisevat halukkuudestaan liittyä seuran jäseniksi vaikkapa seuran verkkosivuilla olevan jäsenhakemuslomakkeen kautta. Jäsenhakemukset seuran hallitus käsittelee esim joka kuukausi kokouksessaan.

Kerhotoimintaa käynnistettäessä seurassa on syytä pohtia halutaanko kerholaiset ohjata hakemaan seuran jäsenyyttä, vai pitäisikö ensisijaisena jäsenhankinnan kohderyhmänä ollakin kerholaisten vanhemmat? **Kerholaisten vanhemmat ovat huomisen**

vapaaehtoistoimijoita ja heidän saamisen-
sa mukaan seuran
jäseneksi ja sitä
kautta päättämään
seuran asioista on
seuran elinvoimaisuuden vahvistamista
tulevaisuutta varten.

Jos toiminta on rinnastettavissa palveluun ja asiakassuhteeseen, on huomioitava, että kyse voi-
kin olla elinkeinotoiminnasta ja mahdollisesta verovelvollisuudesta.

TALOUDELLINEN MERKITYS

Kerhotoiminnan taloudellinen merkitys on syytä ymmärtää toimintaa käynnistettäessä. Junioritoimintaan panostamisen voi nähdä satsauksena tulevaisuuteen; siksi kerhotoiminnan ei tarvitse välttämättä olla tuottoisaa. Tappiolliseen toimintaan seuran ei kuitenkaan kannata lähteä, ei ainakaan ilman hyviä perusteita.

Kerhon osallistumismaksuja kannattaa lähteä haarukoimaan syntyvien kustannusten perusteella. Talouden suunnittelussa on hyvä huomioida ainakin seuraavat kerhotoimintaan liittyvät menot:

- Kerhovarusteet
- Ohjaajille maksettavat korvaukset
- Salivuokrat
- Mainos- ja markkinointikulut
- Vakuutukset ja hallintokulut

★ VINKKI

Tarkista millaisia jäsenluokkia seuran säännöissä on.

Varmista, että seurasi jäsenyysprosessi (jäseneksi liittyminen ja eroaminen) ovat kunnossa ja noudattavat hyvää hallintotapaa.

Kerhomme resurssit (ohjaajat ja tilat)

OHJAAJAT

Yksi keskeisimmistä kerhotoiminnan onnistumisen elementeistä ovat ohjaajat. Kun päätös kerhotoiminnan käynnistämisestä on seuran hallituksessa tehty, on hyvä laatia suunnitelma ohjaajien rekrytointia varten, sekä määritellä mitä ohjaajilta edellytetään.

Kerholle on hyvä nimetä vastuuhjaaja. Lajituntemus on harvoin tärkein kriteeri, vaan olennaisempaa on painottaa hyvää osaamista ryhmän hallinnasta, sekä ymmärrystä lasten ohjaamisesta. Lajitautasta on hyötyä, mutta pakollista siitä ei kannata tehdä. Seurassa lajiosaamista on varmasti riittävästi ja sitä kautta ohjaajien on mahdollista saada tukea. Huomioithan jo suunnitteluvaiheessa, että kerhossa on riittävästi ohjaajia vastuuhjaajan ohella.

Ohjaajien palkkaaminen tuo mukanaan myös työnantajavelvollisuuksia. Suunnitteluvaiheessa on hyvä huomioida mm. työsopimukseen, palkanmaksuun, mahdolliseen työterveyshuoltoon, ja vakuutuksiin liittyvät asiat sekä tietysti varmistaa, että perehdytysprosessi on ajan tasalla.

Ohjaajien rekrytointin yhteydessä on syytä muistaa, että seuralla on velvollisuus tarkistaa uuden työntekijän rikostaustaote ([Laki lasten kanssa työskentelevien rikostaustan selvittämisestä](#)) .

Jos kerhon ohjaaja on vapaaehtoistyöntekijä, seuralla on **oikeus** rikostaustan tarkistamiseen, mikäli seura on näin sisäisissä toiminohjeissaan linjannut.

★ VINKKI

Mitä parempi suunnitelma seuralla on ohjaajien rekrytointiin, sitä varmemmin siinä onnistutaan. Uusien ohjaajien rekrytoinnissa voi miettiä ainakin seuraavia kohderyhmiä:

- omat juniori- ja aikuispelaajat
- kerholaisten vanhemmat
- paikalliset koulut ja oppilaitokset
- yhteistyö toisen seuran kanssa

OHJAAJIEN KOULUTTAMINEN

Ohjaajien kouluttamisella ja laadukkaalla kerhotoiminnalla voi olla myönteiset, pitkälle tulevaisuuteen kantavat vaikutukset. Monelle ohjaajalle kerhot saattavat olla myös ensimmäinen askel valmentajapolulla.

Suomen Salibandyliiton koulutusjärjestelmän ensimmäinen koulutus – **Säbäkipinäkoulutus** – on hyvä startti aloittelevalle ohjaajalle. Säbäkipinäkoulutuksesta lisätietoa, sekä Salibandyliiton koulutustarjonnan löydät kokonaisuudessaan [täältä](#) .

Muita koulutuksia ohjaajille tarjoavia tahoja ovat mm. [liikunnan aluejärjestöt](#) . Aluejärjestöjen avointen koulutusten [koulutuskalenteri](#) .

Jos mahdollista, varsinkin aloitteleville ohjaajille on hyvä nimetä seurasta oma mentoriohjaaja. Mentorin tehtävänä on tukea uutta ohjaajaa siihen saakka, että tämä selviää tehtävästään yksin. Säännöllistä yhteydenpitoa on hyvä jatkaa vielä tämänkin jälkeen. Rekrytointiprosessissa on hyvä varmistaa, että ohjaajille osataan antaa kaikki tarvittava tieto seuralta saatavasta muusta tuesta, kuten mahdollisista varusteista.

>>>

OHJAAJIEN PALKAT

Kun seura määrittelee millaista kerhotoimintaa se lähtee toteuttamaan, on sen samalla määriteltävä myös millaista osaamista vetäjiltä vaaditaan. Pohdi ja päätä, onko seurassanne kerhojen vastuuvetäjät kokeneita konkareita, liikunta-alan ammattilaisia tai vasta aloittavia ohjaajia. Tämä voi vaikuttaa myös palkkaukseen. Myös uusia vetäjiä voi olla helpompi saada mukaan korvausta vastaan. Varsinkin oman seuran juniorit saattavat innostua ohjaustoiminnasta korvausta vastaan.

Palkanmaksu tarkoittaa automaattisesti myös sitä, että seuran on huomioitava työnantajavelvoitteet. Työnantajavelvoitteista löytyy hyvää ohjeistusta Olympiakomitean [Päätä Oikein -materiaalista](#) . Päätä Oikein -materiaalista löytyy tietoa myös kulkorvauskäytänteistä kerhopaikan ja kodin välillä. Mikäli ohjaajat eivät ole työsuhteessa seuraan, kannattaa tutustua myös Salibandyliiton [Vapaaehtoisen valmentajan asema ja sopimus seuran kanssa -webinaariin](#) .

OHJAAJIEN VAKUUTTAMINEN

Suomen Salibandyliitto on liittynyt Pohjolan tuplaturvavakuutukseen. Tämä tarkoittaa, että Salibandyliiton jäsenseurojen **vapaaehtoistoimijat** on vakuutettu tapaturmien varalta. Lue lisää [täältä](#) .

Työnantajavelvoitteisiin kuuluvista vakuutuksista voit lukea lisää edellä mainitusta Päätä Oikein -käsikirjasta.

★ VINKKI

Koulumaailman sisään rakennetun lajikerhon vakuutukset, sekä palkkiot, kannattaa varmistaa erikseen sopimustahon kanssa. Jos seura tekee suoraan koulun kanssa sopimuksen kerhotoiminnan tuottamisesta, vastaa seura itsenäisesti myös sen hallinnosta. Jos kerhotoiminta on Harrastamisen Suomen Mallin mukaista toimintaa tai muutoin kunnan ja seuran keskinäisen ostopalvelusopimuksen alaista, voi näissä sopimuksissa olla jotain määreitä myös em. osalta, mitkä on syytä varmistaa.



SOPIVAT TILAT KERHOTOIMINNAN JÄRJESTÄMISEEN

Kerhotoiminta ei tarvitse ympärilleen isoja areenoita. Isonkin ryhmän saa toimimaan tehokkaasti pienissä tiloissa, kun harjoitusten sisällöt on suunniteltu huolella. Hyviä tiloja kerhotoiminnalle ovat muun muassa koulujen liikuntasalit.

Käytettävään tilaan on hyvä käydä tutustumassa ennen varsinaisen toiminnan aloittamista. Näin saadaan käsitys siitä, minkä kokoinen ryhmä tilaan sopii ja millaisia välineitä kerholla on käytettävissä.

Millaista tilaa ja varusteita juuri meidän kerholle tarvitaan? Jos tilassa on saatavilla vain isot maalit, voi pelaamisen mielekkyyttä lisätä maalinpienennyselementeillä. Maali pienennetään ylärimaan kiinnitettävällä levyllä eli maalinpienennyselementillä. Elementtejä voi tarvittaessa ostaa osoitteesta www.sabäkipinä.fi .

Elementin voi tehdä myös itse – kunhan se ei aiheuta loukkaantumisvaaraa maalivahdille tai kenttäpelaajille. Elementin mitat ovat 160 cm x 30 cm ja se tulee kiinnittää maalin tolppiin ja ylärimaan.

Mainonta ja markkinointi

Värikäs mainos paikkakunnan sanomalehteen, ja se on siinä? Ei välttämättä, mutta se voi edelleen olla yksi elementti kerhotoiminnan markkinoinnissa.

Ennen markkinoinnin käynnistämistä varmista vielä nämä:

- kerhoilmoittautuminen on avoinna ja ilmoittautuminen on selkeä.
- kerhon perustiedot, mukaanlukien hinnat ja maksujen määräytymiset on kerrottu selkeästi.
- ilmoittautumisen yhteydessä on saatavilla oikea ja ajantasainen tieto kerhotoiminnasta; yhteystiedot, kellonajat, paikat, mahdolliset vakuutukset jne.

TEE MARKKINOINTISUUNNITELMA

Keitä haluat tavoittaa ja miten se parhaiten onnistuu?

- **Hyödynnä seuran jäsenistöä.** Kerro kerhotoiminnasta jäsenistölle jäsenkirjeen tai muun oman viestikanavan kautta.
- **Hyödynnä seuran kotisivut ja sosiaalinen media.** Varmista, että kerhotoiminta on kotisivuilla helposti jaettavan linkin takana. Tee seuran sosiaalisen median kanaviin helposti jaettavat mainokset kerhotoiminnasta ja muista kannustaa jäsenistöä myös jakamaan sitä. Onko seurassasi jokin tai joitain sellaisia henkilöitä, joiden jakamana viestillä olisi vielä isompi painoarvo?

- **Hyödynnä sosiaalisen median kanavia laajasti.** Kartoita paikalliset "puskaradiot" ja jaa mainos niissä. Pohdi myös, olisiko **sosiaalisen median maksetusta mainonnasta hyötyä**. Sosiaalisessa mediassa on myös mahdollista tehdä kohdennettua markkinointia vaikkapa halutun kaupunginosan tietyn ikäisille henkilöille
- **Paikallislehdet ja kauppojen ilmoitustaulut** kannattaa myös kartoittaa. Perinteinen markkinointi voi tuntua aikansa eläneeltä, mutta sitä ei kannata kokonaan unohtaa. Perinteinen mainonta voi tavoittaa sellaisia ihmisiä, joita muun markkinoinnin kautta seuratoiminta ei tavoittaisi. Se voi olla myös hyvä väylä tuoda seuratoimintaa laajemman ihmisjoukon tietoon.
- **Hyödynnä koulut.** Pyri saamaan koulujen viestikanavien kautta koteihin viestiä käynnistyvästä kerhotoiminnasta, ja muista myös koulujen ilmoitustaulut kerhotoiminnan markkinoinnissa.
- **Ilmaiset kokeilukerrat ja muut kampanjat.** Onko kerhon markkinoinnissa tarpeen hyödyntää ilmaisia kokeilukertoja tai muita kampanjoita? Varmista, että mahdolliset kampanjat on kerhotoiminnan käynnistyessä viestitty selkeästi.

★ VINKKI

Säbäkipinä on rantautunut koulumaailmaan Koulu-
liikuntaliiton kanssa tehtävän yhteistyön kautta.
Tämän yhteistyön tavoitteena on avata koulujen ovia
seuroille ja innostaa uusia lapsia lajin pariin. Hyödynnä
tätä yhteistyötä, mikäli paikkakuntasi koulu on mukana
Säbäkipinän kouluvuodessa. Tästä saat lisätietoa
Salibandyliiton alue- ja kehityspäälliköiltä.

Kerholaiset



KENELLE MARKKINOIN?

Vaikka kerhotoiminnan kuluttaja on lapsi, saatetaan päätökset osallistumisesta tehdä loppuviimein vanhempien toimesta. Tämä on syytä huomioida myös kerhon markkinointitoimenpiteissä. Ilmoittautumisen helppous, lisätietojen saatavuus ja toiminnan suunnitelmallisuus ovat asioita, joita vanhemmat arvostavat ”ostopäätöstä” tehdessään. Markkinointimateriaalia kasattaessa kannattaa ajatella sisältöjä tehtävän sellaiselle henkilölle jolla ei ole lainkaan aikaisempaa kosketuspintaa lajiin tai edes harrastustoimintaan.

Markkinoinnin suuntautuessa lasten vanhempiin, on hyvä pohtia laajemminkin millaisia asioita markkinoinnissa halutaan korostaa. Ovatko esimerkiksi seuran arvot sellaiset, joita kannattaisi nostaa esille?

Käännetäänpä huomio sitten siihen tärkeimpään, eli kerholaisiin. Kerholaisen näkökulmasta toiminnan tulee olla: hauskaa ja turvallista. On hyvä linjata etukäteen ne keinot, joilla nämä tavoitteet toteutuvat. Silloin kerhotoiminnasta on helppo viestiä ulospäin, ja toisaalta myös toteuttaa toimintaa valittujen keinojen mukaisesti.

Mitkä ovat hauskan kerhokerran rakennusaineet? Kaikki pääsevät mukaan, jokainen osaa ja pystyy ja on hyvä juuri sellaisena kuin on, tekeminen on monipuolista ja leikinomaista... you name it. Listaa on hyvä jatkaa esim kerho-ohjaajien kanssa yhdessä ja samalla pohtia, mitä nämä käytännössä tarkoittavat.

Turvallisen toimintaympäristön rakentumiseen voimme vaikuttaa mm. seuraavin keinoin:

- tila on harjoitteluun ja ryhmän kokoon sopiva.
- ohjaajat ovat koulutettuja ja heitä on riittävästi kerholaisten lukumäärään nähden.
- kaikilla on oikeat ja riittävät varusteet (sisäpelikengät, maila, suojalasit)
- noudatamme turvallisemman tilan periaatteita ja varmistamme, että kukaan ei jää yksin.

>>>

Jotta edellytykset onnistuneelle kerhokerralle ovat olemassa, kerholla on oltava riittävät varusteet. Kerhon varustekassi, jossa on tarvittavat (ja vähän ylikin) välineet, esimerkkisältö voi olla:

- Palloja 25 kpl
- Tötsiä 20 kpl
- Varasuojalaseja 2 kpl
- Kahdenvärisiä liivejä, 8 kpl/väri
- EA-laukku
- Kahdet maalivahdin varusteet (paita, housut, hanskat ja kypärät)
- Pilli
- Osallistujalista ja kynä

KERHOLAISTEN VAKUUTTAMINEN

Jokaisen kerholaisen vakuutusturva on syytä varmistaa. Kerro selkeästi, millainen tapaaturmavakuutus seuralla on kerhotoimintaa varten ja mitä se kattaa. Hyvä vaihtoehto on, että kerholaiset hankkivat henkilökohtaisen Sääkipinäpelipassin.

Toinen mahdollisuus on vakuuttaa kerholaiset ryhmäpelipassilla. Salibandyliiton kautta hankittavista pelipasseista ja niihin liittyvistä vakuutuksista voi lukea tarkemmin [täältä](#) 🙌.

Huomioithan, että jos kerho toteutetaan yhteistyössä paikallisen koulun kanssa, muista varmistaa koulun edustajilta, kattaako koulun vakuutus myös kerhotoiminnan.

★ VINKKI

Miten hankit Sääkipinäpelipassin Suomisportista?

VAKUUTUS JA PELIPASSI

Suosittellemme jokaiselle kerholaiselle pelipassia, johon kuuluu OP Pohjolan Sporttiturvavakuutus. Tarkista kulloinkin voimassa oleva pelipassi Salibandyliiton sivuilta: [Pelipassit \(salibandy.fi\)](#) 🙌.

Pelipassia tarvitset, mikäli osallistut Salibandyliiton järjestämiin peleihin, mutta vaikka et peleihin olisikaan osallistumassa, on pelipassin myötä mahdollista hankkia kattava ja edullinen vakuutus.

Pelipassit ovat kausikohtaisia (1.8.-31.7.). Pelipassin tietoja pääset tarkastelemaan aina Suomisport -tilisi kautta.

SÄÄKIPINÄPELIPASSIN OSTAMINEN

- 1 Mene osoitteeseen www.suomisport.fi 🙌 tai lataa puhelimeesi **Suomisport -sovellus**.
- 2 Luo **itsellesi profiili** Suomisportiin.
- 3 Jatka kohtaan **osta lisenssi**. Valitse vaihtoehtoista ylin: **lisenssi/pelipassi** tai **vakuutuksellinen lisenssi/pelipassi**
- 4 Suomisport kysyy, haluatko pelipassin itselle vai lapselle. **Syötä lapsen tiedot** Suomisportiin.
- 5 Valitaan lajiksi **salibandy**.
- 6 Suomisport tarjoaa sinulle sopivat pelipassit, ja Sääkipinäkerhoon valitaan **Sääkipinäpelipassi**.
- 7 Seuraavassa vaiheessa valitse **oma seurasi**.
- 8 Tämän jälkeen pääset **maksamaan**.



Konseptit kerhotoiminnan tueksi

SISÄLLÖN SUUNNITTELU

Sisällön suunnittelussa pätee neljä yleisohjetta:

- 1 Toiminnan tulee olla turvallista.**
- 2 Toiminnan on oltava mukavaa.**
- 3 Toiminnassa tulee hengästyä.**
- 4 Seisoskelun määrä tulee minimoida.**

Mitä vanhemmista lapsista on kyse, sitä enemmän heidän voi antaa olla mukana sisältöjen suunnittelussa.

Kerhotoiminnan sisältöjen suunnitteluun saat apuja mm. Säbäkipinä ohjaajaoppaasta, Monilajikerhon vinkkivihosta sekä Salibandyliiton ja Eerikkälän urheilupuiston yhteisestä MyEway-harjoite- ja ideapankista (avautuu ostamalla valmentajan pelipassin).

Hyödynnä myös kaikki Säbäkipinämateriaalit kerhotoiminnan tueksi! Säbäkipinän kerhotoiminnan tukimateriaaleista on saatavilla tällä hetkellä:

- Ohjaajan opas
- Monilajikerhon vinkkivihko
- Kipinämittari
- Treenipassit ja tarrat
- Kaverikortit ja diplomit
- Tervetuloa kerhoon -kirjepohja



KONSEPTIT KERHOTOIMINNAN TUEKSI

Kerhotoiminnan suunnittelu lähtee aina seuran toimintaympäristön analyysistä ja siitä, millaiseen tarpeeseen kerho vastaa.

Yhdessä seurassa toimiva konsepti ei välttämättä toimi toisessa, tai päinvastoin. Tämän oppaan liitteinä on muutamia kerhotoiminnan konsepteja, joista toiminnan suunnitteluun voi ottaa vinkkejä ja ideoita:

- lajikerho
- monilajikerho
- iltapäiväkerho
- lapsi-vanhempi perheliikunta

★ **VINKKI**
Säbäkipinän kerhomateriaalit ovat maksuttomat seuralle, jonka kerholaisilla on pelipassit.

Taloudellista tukea kerhotoimintaan

Kerhotoiminnan käynnistämiseen – ja toisinaan myös ylläpitämiseen – on mahdollista hakea taloudellista tukea. Tukea myöntävät useat eri toimijat. Kerhotoiminnan apuna ovat ainakin:

Suoraan seuroille:

Seuratoiminnan kehittämistuki 

Kuntien ja kaupunkien kanssa yhteistyössä:

Harrastamisen Suomen malli 

Kerhotoiminnan avustukset kaupungeilta/kunnilta 

www.säbäkipinä.fi
sabakipina@salibandy.fi

#säbäkipinä #säbäkipinäkerho



säbäkipinä



SALIBANDY
Love the way you play.